

テーマ

高収益店舗を実現するための手法

食品スーパー各社の現状と来年度に控える消費増税の影響から、今後の食品スーパーの業績を不安視する声も聞かれます。このため、ますます、「店舗オペレーション改善」の重要性が高まっています。そこで前回に引き続き、コアプロジェクト21 赤堀 孝氏に講師をお願いして、食品スーパーが今なすべきこと、高収益店舗体制を実現する手法について、事例を交えてご講演いただきます。

日時：2013年7月3日（水） 14:00～16:50／受付13:30～
 定員：50名／事前登録制（先着順）
 参加費：無料
 主催：株式会社ネクステージ コンサルティング
 協賛：日本ユニシス株式会社
 対象者：店舗運営部、商品部、情報システム部、店長、チーフの方など
 会場：日本ユニシス株式会社 セミナールーム（豊洲）

講演タイムテーブル

13:30		受付開始	
14:00	5分	ご挨拶 株式会社ネクステージ コンサルティング 代表取締役社長 福村 潤司	
14:05 ～ 15:35	90分	基調講演 店舗オペレーション改善プロジェクトセミナー 第2弾 高収益店舗体制を実現するための手法 利益の源泉である店舗オペレーション 改善プロジェクトとは コアプロジェクト21 スーパーマーケット コンサルタント 赤堀 孝氏	【講演概要】 このプロジェクトのポイントは、取り組む課題を実際の店舗で設定し、現場での問題解決を通して組織力を強化することです。言い換えると、各企業の身の丈に合った仕組みを自分達で構築することであり、そのことは企業間の競争にも優位に働く事となります。 【講師略歴】 1972年サミット株式会社入社、1994年店舗担当取締役就任、2004年常務取締役販売本部部長就任。サミット在職中は一貫して現場に携わり、高いレベルで店舗オペレーションを標準化し高収益店舗体制を実現。食品スーパーのコンサルタントとして活躍されており、現在は5社の業務プロセス改善を支援中。
15:35	15分	休憩	
15:50 ～ 16:20	30分	店長を支援する仕組み作り 株式会社ネクステージコンサルティング 営業統括部 マネージャー 和田 峰明	・店舗オペレーションの週次改善 【ウィークリーチェンジシステム】 ・人時マネジメントのPDCA 【TIMS(タイムズ)】
16:20 ～ 16:50	30分	基幹業務システムのビジネススピードへの 迅速な対応(仮題) 日本ユニシス株式会社	・本部／店舗業務の効率化 【CoreCenter for Retail】

■講師・演題については予告なく変更することがあります。



株式会社ネクステージコンサルティング

本社 〒113-0021 東京都文京区本駒込 6-25-6 イトービル駒込4F

セミナー事務局 (担当:二宮) TEL:03-5940-2240 FAX:03-5940-2242 E-Mail: m-staff@nextage-c.jp

FAX
送信方向

参加申込書

メールでも受け付けております。必要事項をご記入の上、m-staff@nextage-c.jpまでお送り下さい。

申込締切：2013年6月28日(金)

申込日	2013年 月 日
社名	
役職 / 部署	
住所	
氏名 / カナ	
TEL / FAX	
メールアドレス	

お名刺添付

お名刺を添付頂いても結構です →

弊社は、個人情報に関する法令およびその他の規範を遵守し、お客様の大切な個人情報の保護に万全を尽くします。なお、今回ご記入いただいた御社様の情報に関しましては、本セミナーおよび弊社のソリューションに関する情報提供に利用させていただくことがあります。会場の都合により、一社につき三名までとさせていただきます。お席数には限りがございますので、満席になり次第受付を終了とさせていただきます。

FAX送信先：03-5940-2242

メールアドレス：m-staff@nextage-c.jp

株式会社ネクステージ コンサルティングセミナー事務局行

東京都江東区豊洲1-1-1
日本ユニシス株式会社 セミナールーム



営業担当

2013.5.29 Ver.1.6

株式会社ネクステージ コンサルティング

本社 〒113-0021 東京都文京区本駒込 6-25-6 イトービル駒込4F

セミナー事務局 (担当: 二宮) TEL:03-5940-2240 FAX:03-5940-2242 E-Mail m-staff@nextage-c.jp